



Potenciando el Liderazgo en un contexto de expansión global

Cliente:

GDM, líder global en mejoramiento genético y comercialización de semillas.

OBJETIVO

Identificar y desarrollar el potencial de liderazgo para crear equipos de alto rendimiento en Argentina, Brasil y USA.

Desafío:

GDM se encuentra en un proceso de crecimiento y expansión global, requiriendo identificar el potencial de liderazgo dentro de la organización para diseñar planes de promoción y desarrollo de equipos de alto rendimiento.

Solución:

Se implementó un mapeo gerencial en Argentina, Brasil y USA, utilizando herramientas de evaluación conductual, de potencial de liderazgo y de agilidad de aprendizaje, que permitió la confección de un tablero de control con KPI's para la toma de decisiones de sobre capital humano. Este proceso incluyó entrevistas conjuntas con managers y HRBP's para el diseño de planes de acción personalizados.



RESULTADO

Creación de un baremo organizacional propio, implementación de planes de desarrollo regional, y agilidad en la toma de decisiones del Top Management.



Logros:

Se creó un baremo organizacional que facilitó la toma de decisiones estratégicas y se implementaron planes de desarrollo regional que incluyeron conversaciones individuales, estableciendo planes de acción y de carrera, logrando una mayor eficiencia en la gestión del talento.